



SalesTech-платформа, на которой продавцы получают заказы и прибыль, а покупатели — поставщиков и экономию

Уважаемые коллеги!

Коронавирус и сопутствующий кризис – серьезное испытание для предпринимателей. Как выжить бизнесу в столь сложной ситуации? Сколько продлится кризис и когда вернется все к прежнему состоянию – неизвестно. Что делать в текущих реалиях? Ответы на вопросы и готовые кейсы уже разработаны!

Для представителей бизнеса Sales-Tech ОТС подготовила очередной уникальный бесплатный антикризисный марафон.

В ходе марафона вы узнаете, каким образом в период кризиса сохранить прибыль своей компании, приумножить доход и открыть бизнес в нынешней ситуации.

Марафон предполагает индивидуальную работу, поэтому мы проведем отбор только **20 участников**, которые по результату марафона получат готовые кейсы для работы.

Антикризисный марафон включает проведение тренингов в виде прямых эфиров для отобранных участников из различных сфер деятельности.

Каждый тренинг состоит из двух частей: основная тема и информация по актуальным инструментам для участника закупок в период кризиса. После каждого тренинга предусмотрены задания.

В ходе марафона всех участников ждет индивидуальное наставничество.

Старт антикризисного марафона 01.09.2020.

Продолжительность - 4 недели.

Ссылка для регистрации на марафон: [Регистрация на марафон](#)

Антикризисный марафон:

- ✓ Бесплатно
- ✓ Индивидуально
- ✓ Гарантия результата

Программа антикризисного марафона для предпринимателей (регионы РФ)

Каналы проведения марафона:

Zoom – прямые эфиры (общение, наставничество). Отчетная встреча.

Whats app – спецчат в Федеральном округе для вопросов

Etutorium – тренинги по темам 2 раза в неделю: вторник, четверг

1 неделя

01.09.2020 вторник (тренинг) - Уверенный старт в тендерах. Что нужно для того, чтобы участвовать в закупках? **Общий тренинг. Ю. Романова, В. Шелекето**

03.09.2020 четверг (тренинг) – Обзор личного кабинета. Настройка эффективного мониторинга закупок. **Тренинг по регионам. Ответственный менеджер.**

04.09.2020 пятница (подведение итогов первой недели в zoom). **Общий эфир. Ю.Романова**

2 неделя

08.09.2020 вторник (тренинг) - Финансы в закупках. **Общий тренинг. Приглашенный лектор**

10.09.2020 четверг (тренинг)- Работа в электронном магазине. **Тренинг по регионам. Ответственный менеджер.**

11.09.2020 пятница (подведение итогов второй недели в zoom) **Общий эфир. Ю.Романова**

3 неделя

15.09.2020 вторник (тренинг) - Участие в торгах переторжках. **Общий тренинг, Ю.Романова**

17.09.2020 четверг (тренинг) - Маркетплейс как инструмент для увеличения продаж компании. **Тренинг по регионам. Ответственный менеджер.**

18.09.2020 пятница (подведение итогов третьей недели в zoom). **Общий эфир. Ю.Романова**

4 неделя

22.09.2020 вторник (тренинг) – Заключение договора. Договор в вашу пользу. **Общий тренинг. Приглашенный лектор.**

24.09.2020 четверг (в zoom) – Подведение итогов марафона. **Общий эфир. Ю.Романова**

